

Christian LOUVEL

+33 (0)6 46 59 71 59

christian-louvel@hotmail.fr

LinkedIn : [Christian Louvel](#)



DEVELOPPEMENT D'AFFAIRES, RECHERCHE DE MARCHE ET STRATEGIE PRODUIT - CONSEILS EXECUTIFS

Disponible pour mettre mes compétences avec une équipe adaptable et hautement qualifiée au service de projets dans les domaines suivants :

- **Développement d'affaires et stratégie produit** : Nous travaillons en étroite collaboration avec nos clients pour identifier les opportunités de croissance et formuler des stratégies efficaces pour maximiser leur expansion sur le marché.
- **Recherche de marché et analyse concurrentielle** : Nous réalisons des études approfondies pour comprendre les tendances du marché, les comportements des consommateurs et les mouvements de la concurrence, afin d'éclairer les décisions stratégiques et les investissements.
- **Conseils exécutifs en gestion de crise** : Nous offrons une expertise en gestion de crise, intervenant rapidement et fournissant des solutions pratiques pour atténuer les risques, restaurer la confiance des parties prenantes et assurer la continuité des opérations.
- **Évaluation d'entreprises** : Nous apportons une analyse approfondie et des recommandations stratégiques dans le cadre de transactions, de restructurations ou de prises de décision financières cruciales.
- **Management de transition et de crise** : Nous intervenons rapidement et efficacement dans des situations de changement, de restructuration ou de crise, en assurant une transition fluide et une gestion optimale des ressources.
- **Conseil de dirigeants** : Nous offrons un accompagnement stratégique et opérationnel aux dirigeants d'entreprises, les aidant à surmonter les défis, à saisir les opportunités et à atteindre leurs objectifs de croissance et de développement.

Expériences Professionnelles

2018 à 2024

Accompagnement Stratégique des Dirigeants en Situations de Crise ou de Difficulté

- Conseil étroit aux dirigeants d'entreprise confrontés à des périodes de crise, difficulté ou sous-performance.
- Expertise en retournement, transformation, repositionnement et relance d'entreprises.
- Gestion de crise incluant la mise en œuvre pratique de techniques de retournement telles que les mandats ad hoc, les procédures de

redressement judiciaire, et la rédaction de plans de continuation pour les entreprises en situation de liquidation.

- Participation aux opérations de cession d'entreprises et aux transactions de fusions-acquisitions.
- Pilotage et négociation de projets immobiliers en collaboration avec des acteurs majeurs tels que Vinci Immobilier, Kaufmann & Broad, Altarea Cogedim.

1990 à 2018

Expériences professionnelles chez CarPostal, Deloitte, cabinet de conseil M&A AExecutive, Siemens SAS, Cerberus Guinard, Eiffage Energie, Unidel Sécurité

Postes et missions occupés :

- Directeur de filiale et Président CHSCT
- Directeur des opérations
- Conseil M&A fusions-acquisitions (croissance externe, restructuration financière ...)
- Directeur de grands comptes et de marchés verticaux
- Management d'activités
- Management de crise (crise sociale avec une grève sociale de 10 jours, 110 personnes ...)
- Business Développement avec développement de nouveaux marchés
- Développement de produits

Expériences Professionnelles Variées

- Gestion d'équipes à l'échelle nationale, supervisant jusqu'à 150 personnes.
- Large expérience sectorielle en B2B dans les domaines de l'industrie, de la défense, des services, du transport et des technologies, à travers la gestion de nombreux projets.
- Expertise sectorielle dans les domaines juridique (avocats), judiciaire (administrateurs judiciaires, mandataires judiciaires, liquidateurs judiciaires), comptable (experts-comptables), avec une implication dans de nombreux projets.
- Acquisitions d'expériences diversifiées au sein de grands groupes internationaux, de PME, de cabinets de conseil en finance et transmission, ainsi que dans des cabinets de management de transition.

Compétences Transférables Clés

Évaluation d'Entreprise

- Expertise en évaluation d'entreprises.
- Maîtrise du diagnostic et de l'analyse financière.
- Capacité à mener des analyses stratégiques pour une action pertinente.
- Solides compétences en finance d'entreprise, incluant l'élaboration de business plans, la modélisation des flux de trésorerie (DCF), et l'utilisation de la méthode Monte Carlo en périodes d'incertitude.

Négociation affaires

- Aptitude à la négociation commerciale avec une adaptabilité aux situations variées.

Fusions et Acquisitions (M&A)

- Expérience dans les opérations de fusions et acquisitions ainsi que dans les rapprochements d'entreprises pour la croissance externe ou la cession d'activités.
- Compétence dans la réalisation d'opérations de levée de fonds.

Redressement de la performance

- Capacité à identifier et à redresser la sous-performance.
- Expérience dans le pilotage de projets de transformation et la création de nouvelles perspectives grâce à une analyse financière stratégique.
- Compétence en restructuration financière et opérationnelle, incluant le haut et le bas de bilan, ainsi que la gestion des risques.

Gestion de Crise

- Maîtrise de la gestion de situations sensibles et de sortie de crise, qu'elles soient sociales, opérationnelles, économiques ou financières.
- Expérience dans la gestion de crises sociales (grève sociale) et la négociation (NAO) avec les instances représentatives du personnel (IRP).
- Capacité à initier des procédures amiables (mandat ad hoc ...) ou collectives (RJ ...) pour négocier des échéanciers de dette et permettre la poursuite de l'activité.
- Compétence en gestion des ressources humaines en situation de crise, y compris les instances représentatives du personnel.

Vision Stratégique

- Capacité à appréhender une problématique de manière globale et à apporter des compétences transversales en direction, management, innovation, développement, finance, etc.

Développement d'Activité

- Expérience en développement commercial et en établissement de partenariats.
- Compétence en management d'équipes et en direction d'activités.
- Capacité à lancer et à piloter des projets de manière efficace.

Formation Académique et Professionnelle

- Diplômé en génie électrique de l'École d'ingénieur des Hautes Études Industrielles (HEI).
- Titulaire d'un diplôme en droit des affaires de l'Institut de Droit des Affaires (IDA), Université Assas Paris II.
- Diplômé en finance d'entreprise de HEC Paris en 2019, spécialisé en évaluation et analyse stratégique ainsi qu'en droit bancaire.
- Certifié en évaluation d'entreprises par la Compagnie des Conseils et Experts Financiers (CCEF) en 2018.
- Formation en techniques de retournement d'entreprises dispensée par l'Association pour le Retournement des Entreprises (ARE) en 2018 et 2021.

Affiliation Professionnelle

- Membre actif du collège des évaluateurs d'entreprise certifiés au sein de la Compagnie des Conseils et Experts Financiers (CCEF) depuis 2018, impliquant une mise à jour régulière et annuelle des compétences en évaluation ainsi qu'en analyses stratégiques et financières.

Outils numériques

- Maîtrise avancée de la suite Microsoft Office (Excel, Word, PowerPoint, etc.), y compris la programmation en VBA.
- Expertise confirmée dans le langage Python et son environnement de développement Anaconda.
- Compétence approfondie dans la gestion de contenu avec Wordpress, maîtrise de Elementor et compétences avancées en HTML/CSS.
- Utilisation avancée des outils Adobe tels que InDesign, Illustrator et Photoshop.
- Compétences étendues dans l'utilisation et la manipulation d'outils technologiques pour optimiser les processus de travail.

Compétence Linguistique

- Maîtrise de l'anglais courant, utilisé dans des contextes professionnels tels que les réunions et les négociations.

Domaines d'Intérêt Privilégiés

- Nouvelles technologies et leur impact sur la société contemporaine.
- Analyse prospective des tendances émergentes observées dans l'actualité.
- Exploration des tendances fondamentales en matière de technologies, notamment les évolutions scientifiques, les transformations digitales et énergétiques, ainsi que les défis et attentes futures en matière d'innovation.
- Étude des stratégies de valorisation des entreprises, en particulier lors de périodes d'incertitude ou de gestion en situation de turbulence.

Passions et Intérêts

- Exploration de nouveaux horizons à travers les voyages et découverte des courants artistiques contemporains.
- Passion pour les technologies émergentes et les applications innovantes.
- Pratique régulière du sport, notamment le tennis et la marche rapide, pour maintenir un équilibre de vie actif et sain